

Opgave 7

De Cratemate is een product dat ontwikkeld is om de veiligheid tijdens het vervoeren van kratten (zoals bierkratten en boodschappenkratten) per fiets te verhogen. De producent geeft het recht (licentie) om het product te verkopen aan Innotiv bv. De producent van de Cratemate brengt Innotiv hiervoor een vast bedrag van € 1.480.000,- per maand in rekening plus € 2,- per Cratemate.

Innotiv heeft daarnaast nog de volgende kosten:

- € 3,- variabele kosten per Cratemate
- € 920.000,- constante kosten per maand toegerekend aan het product Cratemate

Innotiv heeft de verkoopprijs van de Cratemate vastgesteld op € 12,50. De afzet zal dan 3.500.000 stuks zijn.

Aangezien de huidige situatie verliesgevend is, onderzoekt Innotiv de volgende twee alternatieven:

- a De onderhandelingen met de producent van de Cratemate openen om het vaste maandbedrag met 25% te verlagen onder gelijktijdige verhoging van het bedrag per Cratemate met 25%. De verkoopprijs en de afzet blijven ongewijzigd.
- b De verkoopprijs van de Cratemate met 20% verhogen. Hierdoor daalt de jaarafzet met 22%. De kosten blijven ongewijzigd ten opzichte van de uitgangssituatie.

- 3p **32** Bereken bij alternatief a de break-even afzet (*zie formuleblad*) per jaar.
- 2p **33** Bereken het resultaat per jaar bij alternatief a. Geef aan of het een voordelig of nadelig resultaat is.
- 2p **34** Bereken het resultaat per jaar bij alternatief b. Geef aan of het een voordelig of nadelig resultaat is.

Formuleblad

Formules voor de beantwoording van vraag 32

32 break-even afzet =
$$\frac{\text{constante kosten}}{\text{verkoopprijs} - \text{variabele kosten per product}}$$