

## Opgave 3

---

Handelsonderneming FREETIME verkoopt één type tuinstoel. De verkoopprijs van één tuinstoel is als volgt samengesteld:

inkoopprijs	€ 12,00
brutowinstopslag	<u>€ 4,81</u>
verkoopprijs excl. btw	€ 16,81
btw	<u>€ 3,19</u>
verkoopprijs incl. btw	€ 20,00

Voor de vaststelling van de verkoopprijs wordt de brutowinstopslag uitgedrukt in een percentage van de verkoopprijs exclusief btw.

- 1p **15** Bereken het brutowinstopslagpercentage zoals dat door FREETIME wordt gehanteerd.

### Verwachte gegevens voor 2009:

- Zowel het aantal ingekochte tuinstoelen als de afzet is 50.000 stuks.
- Inkoopkosten € 26.000,- exclusief btw.
- Overheadkosten € 162.000,- exclusief btw.

- 2p **16** Bereken de verwachte nettowinst voor 2009.

### Gerealiseerde gegevens over 2009:

- Er zijn 56.000 tuinstoelen ingekocht voor een prijs per stuk van € 11,- exclusief btw.
- Er werden 56.000 stuks verkocht voor een prijs per stuk van € 19,04 inclusief 19% btw.
- Inkoopkosten € 30.000,- exclusief btw.
- Overheadkosten € 187.000,- exclusief btw.

- 2p **17** Bereken de gerealiseerde nettowinst over 2009.

- 2p **18** Noem aan de hand van de verstrekte gegevens de twee oorzaken waardoor de gerealiseerde nettowinst over 2009 hoger is dan de verwachte nettowinst voor 2009.